

TRABAJO INFORMAL Y POBREZA URBANA EN AMERICA LATINA

Silvia Beatriz SANCHEZ
Departamento de Geografía (F.F.H.A.-U.N.S.J.)
Silvia_bsanchez@hotmail.com

RESUMEN

En las últimas décadas los Países del Tercer Mundo, y en particular los de América Latina, se han enfrentado a una tasa de urbanización muy elevada como producto de un alto crecimiento natural de la población, así como de continuos flujos de migraciones: campo -ciudad. El sector moderno de la economía, ha sido incapaz de absorber la totalidad, y en muchos casos ni siquiera la mayoría de este incremento de la población. Esto ha llevado al surgimiento de pequeñas actividades de subsistencia, a menudo creadas por los propios núcleos poblacionales, los cuales conforman el llamado sector informal urbano (SIU).

Este fenómeno lo enfrenta casi la totalidad de los países de América Latina y El Caribe, incluso nuestro país. Países que se encuentran abrumados por una amplia gama de problemas económicos y sociales, que están tratándose de diferentes maneras según el país para solucionarlos, pero en algunos casos en forma confusa y dispersa.

El objetivo de la presente ponencia es determinar el surgimiento del sector informal urbano, y su situación actual.

Desde el punto de vista oficial, las políticas y programas de acción se contraponen como resultado de la discrepancia entre su formulación y el logro de la igualdad distributiva por todos deseada, y desde el punto de vista de la actividad privada, no se logra una expresión articulada en virtud de la ineficiencia organizacional.

Esta negativa, e irreversible dicotomía, ya que no permite una solución inmediata a la solución del problema, se constituye en un factor propulsor de la expansión acelerada del llamado sector informal urbano, cuya magnitud, complejidad e importancia conforman un reto para quienes estudian este fenómeno, especialmente cuando es inevitable desconocer la problemática que impone el sector formal cuya estructura económica se opone a la informal, causando un impacto sobre la dinámica socioeconómica de las ciudades.-

INFORMAL WORKING AND URBAN POVERTY IN LATIN AMERICA

ABSTRACT

In recent decades, the countries of the Third World, and particularly those in Latin America, have been facing a very high rate of urbanization as a result of high natural population growth, as well as continuous flows of migration: rural-urban . The modern sector of the economy has been unable to absorb the whole of it, and in many cases not even the majority of this population increase. This has led to the emergence of minor subsistence activities, often created by their own population centers, which make up the so-called informal sector (SIU).

This phenomenon is faced by almost all the countries of Latin America and the Caribbean, including Mexico. The countries are overwhelmed by a wide range of economic and social problems that are treated in different ways depending on the country, but in some cases in a confused and scattered way.

The aim of this paper is to determine the emergence of the informal sector, and its current situation.

From the official view, policies and action programs are opposed as a result of the discrepancy between their development and the achievement of the desired distributive equality for all. From the point of view of private activity, an articulate expression is not achieved because of organizational inefficiency.

This negative and irreversible dichotomy does not allow an immediate solution to solve the problem, and becomes a driving factor in the accelerated expansion of the so-called informal sector, whose size, complexity and importance form a challenge for those who study this phenomenon. This is so especially when it is inevitable to ignore the problem posed by the formal sector whose economic structure is opposed to informal, making an impact on the socioeconomic dynamics of cities. -

INTRODUCCION

En las últimas décadas los países del Tercer Mundo, y en particular los de América Latina se han enfrentado a una tasa de urbanización muy elevada como producto de un alto crecimiento natural de la población, así como de continuos flujos de migraciones campo-ciudad. El sector moderno de la economía ha sido incapaz de absorber la totalidad, y en algunos casos ni siquiera la mayoría de este incremento de la población, al que se le ha sumado los altos porcentajes de la tasa de desempleo. Esto ha llevado al surgimiento de pequeñas actividades de subsistencias, a menudo creadas por los propios núcleos poblacionales, los cuales conforman el llamado sector informal urbano (SIU).

Esto surge como consecuencia del fenómeno de la globalización, es decir que a partir de la caída del muro de Berlín y la destrucción del Imperio Soviético se creía en líneas generales, que surgía otra época situada más allá del socialismo y del capitalismo, es decir de la liberación. Pero el término globalización, presente actualmente en toda manifestación pública y privada, no se refiere al final de la política, sino a una necesidad de la salida de la política del Estado nacional, y de los roles del Estado, esto implica una nueva interpretación de la globalización, de la economía, de los mercados, de la competencia por un puesto de trabajo, de la producción de las finanzas y de la información; sujetas todas a sufrir las consecuencias del riesgo de la globalización económica, es decir que aquellas empresas industriales que parecían totalmente cerradas con sus sistemas de producción rígidos, esquematizadas e inflexibles, debieron abrirse a este nuevo fenómeno global que incluía la economía y la política.

¿Porqué la globalización significa politización? Porque tanto los empresarios como sus asociados podrán disponer de su poder político para negociar y obtener beneficios económicos y sociales para sus propias empresas.(1)

En la actualidad, la economía que actúa a nivel mundial debilita las economías nacionales, como así también al trabajo, es decir que todo lo que es estamental y tradicional, y está encallecido y anquilosado, se está evaporando, ya lo había manifestado Marx en su Manifiesto Comunista de manera muy tajante respecto al potencial revolucionario del capital

1)-BECK, Ulrich, Qué es la Globalización, 1º.ed.- Buenos Aires: Paidós, 2004

Lo estamental era entonces la organización social-estatal y sindical del trabajo, y lo anquilosado, encasillado, encallecido, eran las ventajas burocráticas y el esquilamiento del pueblo por parte del Estado nacional. Es decir que no son las políticas particulares que aplica cada empresario, sino la globalización la que parece forzar una serie de medidas radicales respecto a los puestos de trabajo, por lo tanto, todo lo que fomenta el crecimiento económico, acaba generando desempleo, y toda empresa que rebaja drásticamente los impuestos para que aumenten las posibilidades de beneficio genera posiblemente también desempleo.

Pero ¿Cómo surge y cómo se reproduce el potencial estratégico de las nuevas empresas transnacionales?. Ya no se puede ocultar a nadie, que se ha producido una especie de toma de los centros vitales de las sociedades modernas que tienen estados nacionales ¿Y cómo se ha producido este fenómeno?. De la siguiente manera:

- 1- Podemos exportar puestos de trabajo allí donde los costes laborales sean mas, bajos, y las cargas fiscales también respecto a la creación de mano de obra
- 2- Debido a las nuevas técnicas de información, que llegan a todos los lugares del mundo, podemos desmenuzar los productos y las prestaciones de servicios, así como también repartir el trabajo por todo el mundo, de manera que la certificación de origen de los productos pueden originar dudas. Es decir que en estos momentos del nivel de desarrollo global, cualquier empresa que se encuentre en condiciones de poder trasladarse a otro país o región, en donde exista un mercado más favorable que beneficie su desarrollo actual, lo puede hacer, puede desplazar su maquinarias, su personal mas calificado y comenzar su producción en otro país, dejando atrás empleados que quizás no pudieron trasladarse con su empresa, generando así los inicios de un tipo de desempleo.
- 3- Estamos en condiciones de servirnos de los Estados Nacionales y de los centros de producción individuales a nivel empresarial, tales como subsidios, prestaciones e incluso podemos criticar al propio estado sino logramos dicha asistencia, o si se muestra desinteresado respecto a nuestras inversiones.
- 4- Podemos distinguir a pesar de todo el control que pueda tener el Estado respecto a las empresas, en relación a la producción global, entre el lugar de inversión, lugar de producción, lugar de declaración fiscal y lugar de residencia, es decir que cualquier inversionista en la actualidad, puede vivir y residir allí

donde le sea mas atractivo, y pagar los impuestos allí donde resulte menos gravoso. Todo lo manifestado se lleva a cabo sin que intervengan las decisiones parlamentarias, decretos gubernamentales, cambios de leyes, etc., esto justifica el concepto de subpolítica, entendida nó como una teoría de la conspiración sino como un conjunto de oportunidades de acción y de poder suplementarias más allá del sistema político, oportunidades reservadas a las empresas que se mueven en el ámbito de la sociedad mundial: el equilibrio y el pacto de poder de la primera modernidad de la sociedad industrial quedan así revocados y se traspasa la autoridad política, acentuando de esta manera la autogestión de la actividad económica.

5- Las conclusiones a las que se llegan de todo lo manifestado anteriormente es: El control de las actividades económicas dentro de un estado, resultan cada vez mas obsoletas, ficticias, frente a las grandes posibilidades de comercio existentes a nivel global. Las empresas pueden producir en un país, pagar impuestos en otro, y exigir gastos estatales en forma de creación de infraestructura en un tercer país.

6- Las personas se han vuelto mas móviles - y mas ingeniosas- cuando ofrecen un producto de gran demanda, instalan la mano de obra allí donde resulte mas ventajoso, o cuando son pobres o se quedan sin trabajo, generan sus propios recursos para poder subsistir, de esta manera va surgiendo el TRABAJO INFORMAL.

7- El crecimiento en forma acelerada del TRABAJO INFORMAL ha adquirido una dimensión y ha planteado una problemática tan importante que ya en el año 2002 en la Agenda de la 90ª Conferencia de la OIT (Organización Internacional del Trabajo) se comienza a plantear el tema TRABAJO DECENTE Y LA ECONOMIA INFORMAL. EN LOS PAISES DE AMERICA LATINA Y EL CARIBE.

Según la **OIT** (Organización Internacional del Trabajo) en su informe *TENDENCIAS MUNDIALES DEL EMPLEO 2013 PARA AMERICA LATINA Y EL CARIBE. MANIFIESTA:*

a- La región se recuperó mas rápidamente de la crisis mundial que otras regiones, y las condiciones del mercado laboral continúa mejorando.

b- En el año 2012. El desempleo se situaba en el 6,6% cambió poco en relación al año 2011 y bajó comparado al año 2009 7,8 %.

- c- El empleo Informal creció y sigue aumentando en todos los países de América Latina y el Caribe.
- d- El número de trabajadores pobres aumentó y la productividad laboral disminuyó aún mas lo cual constituye una limitación importante para las futuras mejoras en las condiciones de vida y trabajo.
- e- La velocidad del cambio estructural disminuyó de forma considerable durante la última crisis y se estima que no regresará a los niveles anteriores a la crisis
- f- Según las proyecciones 2011-2017, las mejoras en la productividad de los servicios será el principal motor del crecimiento económico para la totalidad de estos países

Con respecto al trabajo: El informe que elaboró la Organización Internacional del Trabajo sobre : EL TRABAJO EN EL MUNDO 2012, llega a las siguientes conclusiones:

- No se vislumbra una recuperación en los mercados laborales en el mundo. Si bien el crecimiento económico se ha reactivado en algunas regiones, la situación global del empleo es extremadamente alarmante y no da señales de recuperación en el futuro próximo.
- El alto desempleo y las crecientes desigualdades alimentan las tensiones sociales en el mundo : Mas de la mitad de los países analizados por la OIT, enfrentan un riesgo cada vez mayor de tensión social y descontento.
- La desigualdad aumento en la mitad de los países desarrollados y en un cuarto en las economías de los países en vías de desarrollo .
- La tasa de desempleo juvenil aumento cerca del 80% en los países avanzados y el 66% en los países emergentes.
- La proporción del trabajo informal se sitúa en más del 40% en 2/3 de los países emergentes y en desarrollo.
- La tasa de pobreza aumento la mitad en las economías avanzadas y ½ en las economías emergentes

LA ECONOMIA INFORMAL Y SU DEFINICION

Existen muchas controversias acerca de la definición de la ECONOMIA INFORMAL

-Víctor E. TOKMAN (2): "Propone considerar a la misma como resultado de la descentralización y reorganización de la producción y del proceso del trabajo a nivel global"

-WIENGO (3): Propone la siguiente definición: "Todos los trabajadores que no gozan de un salario constante y suficiente así como todos los trabajadores a cuenta propia (excepto los técnicos y profesionales) forman parte del trabajo informal, los que no tienen cobertura social y cuyas condiciones de trabajo no son reguladas, forman parte del trabajo informal tales como: los vendedores ambulantes, la gente que trabaja a domicilio, las empleadas domésticas que no están registradas, los trabajadores a cuenta propia que trabajan en sus casas, etc. todos realizan trabajo informal.

-DE SOTO, Hernado(4): Soslaya la idea de que el empleo informal puede desempeñar un rol protagónico en la evolución hacia la democracia y la economía de mercado en función de su lucha contra la explotación del capitalismo no competitivo. Pero la informalidad se constituye, en un primer momento, como una forma de subsistencia.

(2)-TOKMAN, Víctor E: BeryondRegulation , edición Lynne Rienner, Estados Unidos.1992,p3

(3) -WIEGO,: AdressingInformaty , ReducingnPowerdy .A PolicReponceta the Informal Economy , 2001, p.1

(4) -DE SOTO, Hernando: L`autresentier: La revolutioninformelledans le tiers monde. Edición .La decouvertè .París .1993.p5.

Para poder interpretar la mayor parte de los conceptos anteriormente mencionados plantearemos las problemáticas del trabajo informal y la pobreza urbana en algunos países de América Latina y El Caribe.

LA ECONOMIA INFORMAL Y POBREZA URBANA EN ARGENTINA

La Argentina experimentó varios cambios económicos importantes que marcan profundamente el mercado laboral a partir de los años 80. La sociedad salarial argentina se desarrolló a partir de los años 40 y empezó a desestructurarse en los años 80. Durante los gobiernos peronistas, “el trabajador industrial urbano” fue la imagen paradigmática de la ciudadanía plena. El empleo informal era visto como un fenómeno marginal, estos trabajadores informales formaban parte de una clase media baja, que contaban con un ingreso medio escaso o bajo. Hacia fines de la década del 80, con las medidas aplicadas por el Presidente Menen, se produce un crecimiento del empleo informal.

Según OLMEDO Y MURRAY:(5) Explican el crecimiento del mismo por el impacto del retraimiento del Estado y como resultado de la ley de convertibilidad económica.

En 1997, el 45,7% de los trabajadores de las Pequeñas y Medianas Empresas (PyMES) eran informales. En el mismo año la OIT calculaba que el 53,6% de la PEA urbana argentina, se encontraba trabajando en la economía informal.

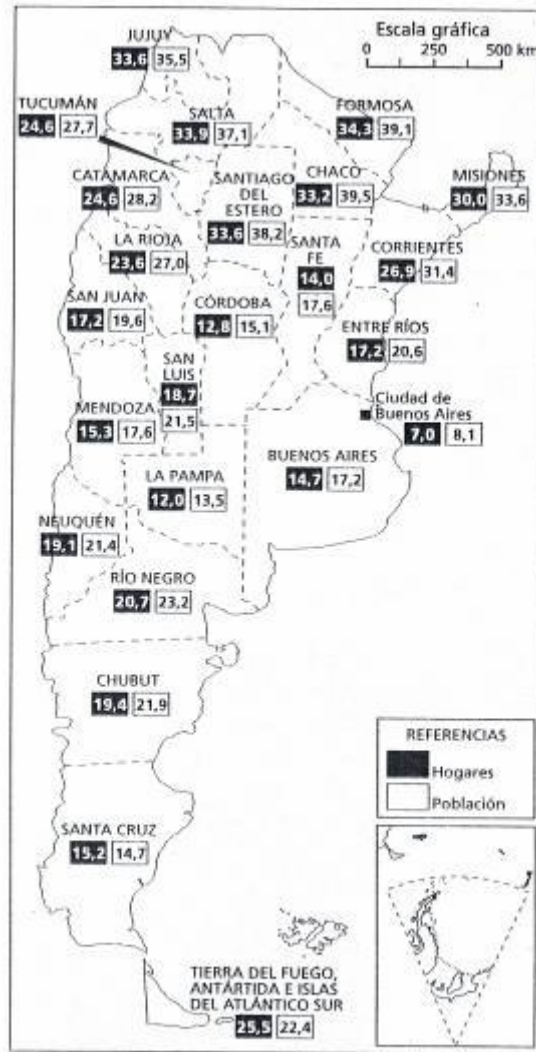
Según la CEPAL, en 1998, la mayoría de los trabajadores informales eran autoempleados (51 %) y asalariados (37 %) mientras que los trabajadores domésticos no representaban un porcentaje elevado. En la actualidad, los ingresos de los trabajadores informales se encuentran muy por debajo del ingreso nacional promedio, mientras que en los años 80 esta diferencia era mayor.

Para el año 2001-2002 más de la mitad de los empleos destruidos correspondían a puestos formales mientras que de los empleos asalariados privados estables y formales son los que experimentaron una mayor disminución. Todo lo manifestado anteriormente nos lleva a una serie de conclusiones: Un fuerte crecimiento de tasa de desempleo, precarización de las condiciones laborales, reducción de los salarios nominales agravada por la inflación, que repercute lógicamente en el sector informal de los cuales muchos de ellos pasan a integrar los grupos de pobreza, o el denominado grupo de los “nuevos pobres”. Se trata de aquellos sectores medios de la población (en el que está incluido el

grupo informal) que, por el deterioro de sus ingresos, se encuentran ante la imposibilidad de acceder a los bienes y servicios básicos necesarios. Así, la pobreza se extendió y se hizo más heterogénea, y para medir la pobreza, necesitamos hablar de necesidades básicas insatisfechas (NBI), que según el criterio son las siguientes: hacinamiento habitacional, ausencia de vivienda adecuada, ausencia de servicio sanitario y educación primaria. Se definen como pobres los hogares que no cumplen al menos con algunas de estas necesidades básicas. Este criterio de medición se enfoca, principalmente, a las condiciones de pobreza a largo plazo, es decir, a la pobreza estructural. (INDEC)

El mapa N° 1 -1- muestra los resultados arrojados por el Censo de Población y Vivienda de 1991, respecto a los hogares y población con NBI por provincia.

(5)- OLMEDO, C, MURRAY, M : The Formalization of Informal /precarious. Labor in Contemporary Argentina en International Sociology, 2002.7



Fuente: INDEC.

Mapa 1.1. Hogares y población con NBI por provincia (1991)

LÍNEA DE POBREZA Y LÍNEA DE INDIGENCIA

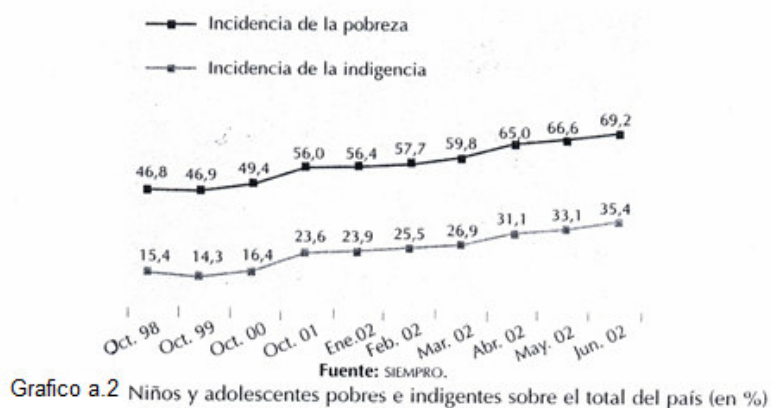
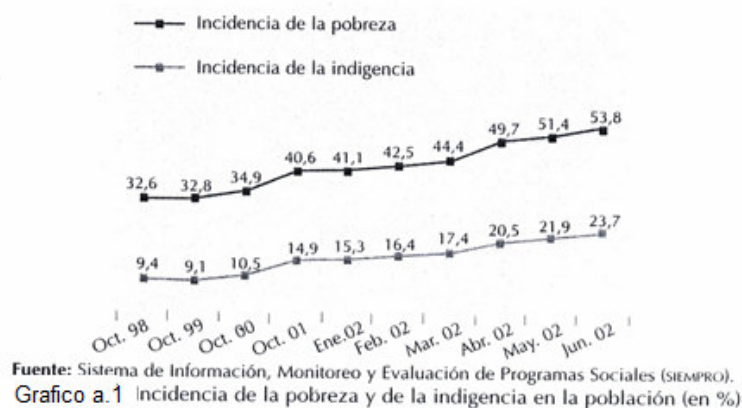
Para medir de otra forma la pobreza se utiliza también el método de medición de la línea de pobreza, según el cual son pobres todos los hogares cuyos ingresos per cápita son inferiores al valor de la canasta básica total (CBI) se denomina así al conjunto de necesidades alimentarias y no alimentarias consideradas esenciales.

La línea de indigencia se define como aquella que mide la que sufren los hogares o habitantes que ni siquiera alcanzan a cubrir su dieta alimentaria diaria o canasta básica de alimentos (CBA)

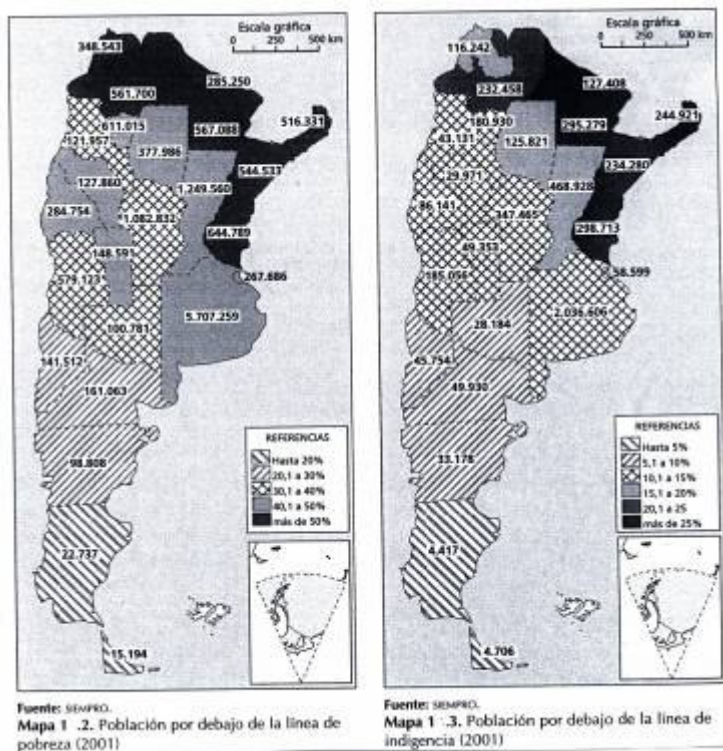
En el gráfico a.1 podemos observar la evolución de la incidencia de la pobreza y de la indigencia en la población total del país desde 1998- hasta el

año 2002. Se ve la tendencia claramente creciente e ininterrumpida de ambos indicadores.

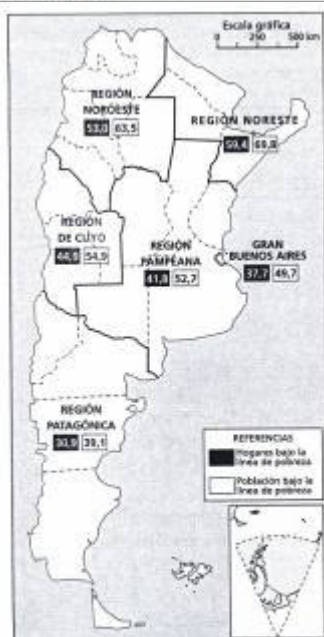
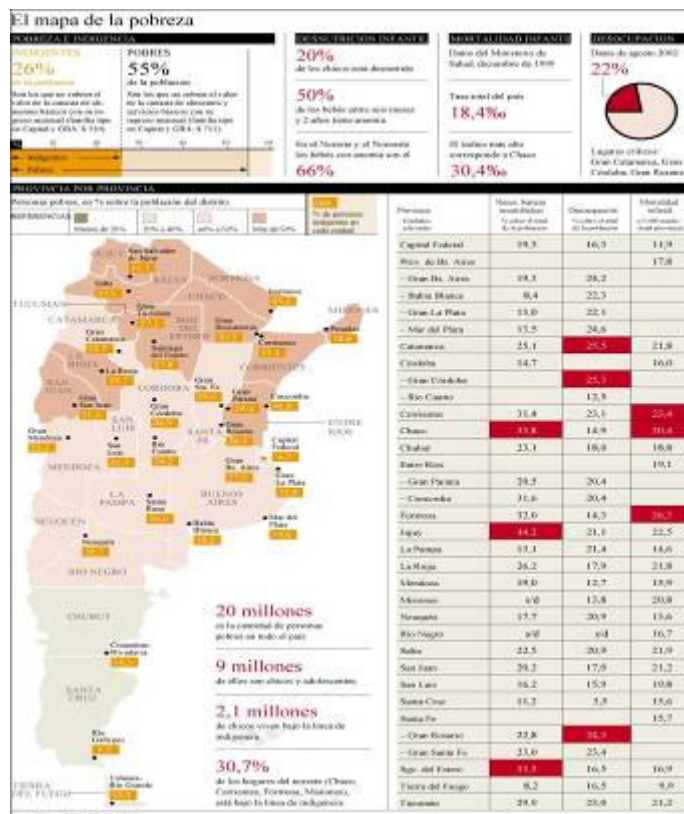
En el gráfico a.2- Se observa como la pobreza y la indigencia afectan de manera mas importante a los niños y adolescentes.



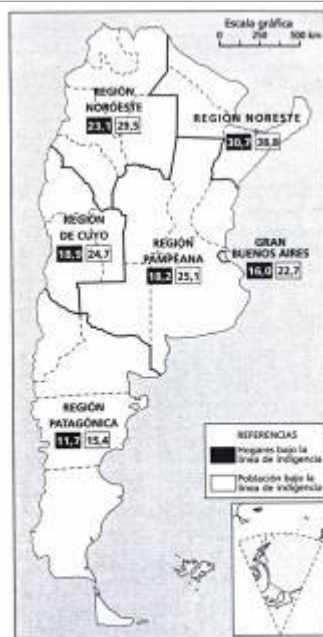
Para ilustrar mejor el tema , a continuación en los siguientes mapas se representa la población por debajo de la línea de pobreza (1. 2) ,y por debajo de la línea de indigencia mapa (1.3).



Para el año 2002 , se observa en los mapas (1.4-1.5) el porcentaje de hogares y de población que se encuentra por debajo de la línea de pobreza y de la línea de indigencia. De allí se desprende que la región más castigada es la del Noreste, donde la población por debajo de la línea de pobreza llega casi al 70 % y la población por debajo de la línea de indigencia, casi el 40%.



Fuente: INE del INDEC.
Mapa 1. 4. Población y hogares por debajo de la línea de pobreza, por regiones geográficas (mayo de 2002)

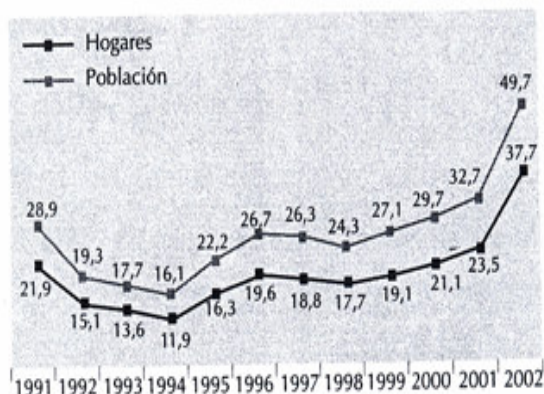


Fuente: INE del INDEC.
Mapa 1. 5. Población y hogares por debajo de la línea de indigencia, por regiones geográficas (mayo de 2002)

Por último para el año 2012, se observa el mapa (1.5) que determina de manera mas actual la problemática anteriormente analizada-

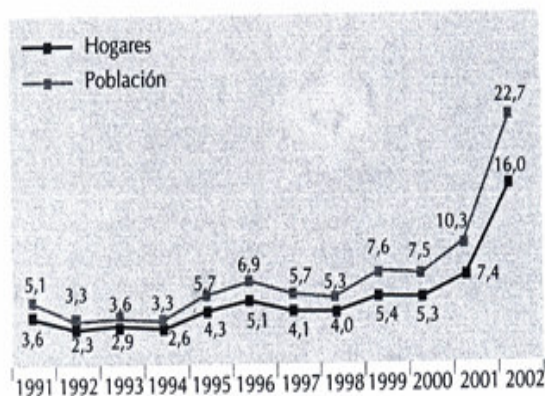
LA SITUACION DE POBREZA EN EL GRAN BUENOS AIRES

En los gráficos (a.3) y (a.4) puede verse la evolución de la cantidad de hogares y de población que se encuentra por debajo de la línea de pobreza y por debajo de la línea de indigencia en el Gran Buenos Aires. (6)



Fuente: elaboración propia con datos de la EPH.

Gráfico a.3 . Población y hogares por debajo de la línea de pobreza en el GBA (medición de mayo)



Fuente: elaboración propia con datos de la EPH.

Gráfico a.4 Población y hogares por debajo de la línea de indigencia en el GBA (medición de mayo)¹

(6)-CARLEVARI, Isidro J.F; CARLEVARI, Ricardo, D: La Argentina. Geografía Humana y Económica. 13ª edición. 2003. Grupo Guía.S.A..

POBREZA Y DESEMPLEO EN EL GRAN BUENOS AIRES

En el gráfico siguiente (a.5) se muestra la estrecha relación que existe entre la población por debajo de la línea de pobreza y la tasa de desocupación hasta el año 2002. En el gráfico (a.6) se muestra además, como se fue agrandando en la última década, la brecha existente entre aquellos hogares ubicados en el 50% mas bajo y los ubicados en el 10% mas alto de la distribución del ingreso per cápita familiar, en lo que hace a la participación en el ingreso.

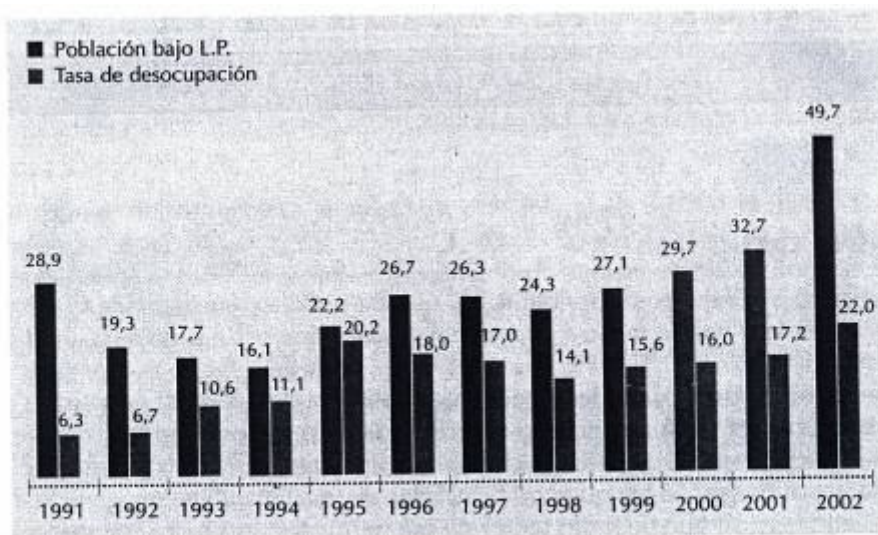
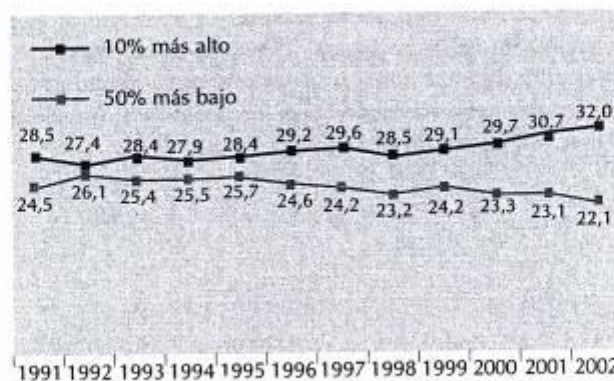


Gráfico a-5 Fuente: elaboración propia con datos de la EPH.
Desocupación y pobreza en el GBA (medición de mayo)



Fuente: SIEMPRO.

Gráfico a-6 Participación de los hogares en el ingreso per cápita familiar en el GBA (medición de mayo)

14

Finalmente se hace una relación entre los índices de pobreza y el trabajo informal, ya que éste último se ha incrementado en nuestro país, principalmente en las grandes ciudades, como en este caso el Gran Buenos Aires, donde se observa, que la población que perdió su estabilidad laboral por el fenómeno de flexibilización en los puestos de trabajo y las sucesivas crisis económicas por las que atravesó nuestro país

Dicha población, se vio obligada a buscar otro tipo de trabajo ya dentro de un encuadre no formal o informal, para así lograr con ese ingreso cubrir sus necesidades básicas . Surgen así los puestos callejeros como por ejemplo LA SALADA en la Provincia de Buenos Aires, lugares donde se pueden instalar y vender sus productos sin tener que pagar ningún tipo de impuestos .



Imagen : La Salada

CONCLUSIÓN

Después de todo lo expuesto se concluye que en La Argentina la pobreza se ha incrementado en los sectores URBANOS y no rurales a diferencia de otros países de América Latina, por lo tanto las estrategias para solucionar esta situación deberán apuntar a los sectores urbanos y no rural

MEXICO

Aunque la década de los 90' significó grandes cambios económicos para el país (la adopción de políticas financieras más liberales y la privatización de su economía formaron parte del programa de restructuración de su economía¹), las políticas económicas centradas en el sector de las exportaciones ya fueron implementadas a partir de los años 80'². El crecimiento del empleo informal parece corresponder al principio de las reformas económicas adoptadas tras el período de sustitución de las importaciones (en 1996).

La mayoría de las exportaciones se dirigen hacia los Estados Unidos en el marco de intercambios entre firmas. Esta política económica centrada en el comercio externo no significó importantes mejoras para el mercado interno mejicano ya que solo desarrolló actividades en el sector denominado “maquiladora”. Este sector industrial se caracteriza por su precariedad (las condiciones de trabajo son difíciles y las remuneraciones son bajas) y el hecho de que no genera nuevas fuentes de trabajos.

Los acuerdos comerciales no representaron entonces un impacto positivo para los trabajadores: según la OIT, el 85% de las nuevas fuentes de trabajos creadas en la década de los 90' se encuentran en la economía informal. Las cifras son representativas: en 1997, el empleo informal urbano y rural representaba el 31,9% de las actividades según la definición nacional y el 53,8% de los trabajadores en las PyMes (rurales y urbanas) eran informales. Según la OIT, en 1998, el 64% de la PEA trabajaba en actividades informales urbanas y rurales.

En el 2000, el empleo informal total representaba el 62% de la economía nacional, mientras que el empleo informal no agrícola representaba el 55% en la misma. Los datos actuales indican que la mayoría de los trabajadores informales son hombres, contrariamente al resto de los países de América Latina (salvo para el Caribe).

En México, para el año 2000, la economía informal era una fuente de trabajo importante en las zonas rurales: el empleo informal se calculaba en un 77% en aquellas áreas con menos de 100'000 habitantes y en un 46% para aquellas con más de 100'000 habitantes³. El empleo informal es importante en cada sector de la economía: representa el 94% de las actividades en la agricultura, el 73% tanto para la construcción como para la industria, el 63% para el transporte, el 48% para el sector servicio y el 22% del servicio financiero, seguros y Estado.

¹ En 1994, México firma el acuerdo del NAFTA (North American Free Trade Agreement) con Estados Unidos. En ese mismo año, la crisis del Tequila repercute negativamente sobre el PBI y sobre las demás economías regionales

² Estas políticas se acentuaron luego con el acuerdo del NAFTA en 1994.

³Fuente: OIT 2002

En la actualidad, el gobierno nacional pretende sostener un proyecto de microempresas que, según las conjeturas, podría incrementar las cifras de la informalidad. Si se acepta los acuerdos del ALCA, se puede esperar un aumento considerable de la economía informal en pos de competitividad.

Referencia Bibliográfica

- Bayón, C., Roberts, B., Saravi, G.A., Ciudadanía Social y Sector Informal en América Latina, en Perfiles Latinoamericanos, Revista de la Sede Académica de México de la FLACSO, Febrero 2001, p.73-111
- de Soto, Hernando, L'autresentier: la révolution informelle dans le tiers monde, Edición la découverte, Paris, 1993, p. 5-239
- Espinoza Vásquez, Lourdes, Reformas Estructurales y Pobreza en Bolivia, en Cárdenas Mauricio (Coordinador), Empleo y Distribución del Ingreso en América Latina: ¿hemos avanzado?, Editores FEDESARROLLO-CIID-COLCIENCIAS, Colombia, 1997, p.164
- Guasch, J.L., Reforma Laboral y Creación de Empleo: La Agenda Incompleta de los Países de América Latina y el Caribe, Edición Fundación Konrad Adenauer, CIEDLA, Buenos Aires, 1997
- Joggi, Anne; Les règles de l'économie informelle, dans les Nouveaux Cahiers de l'IUED, n°7, Genève, Juin 1998, p.121
- Pérez Sainz, Juan Pablo, Globalización y neoinformalidad en América Latina, en Revista Nueva Sociedad, Caracas, Enero-Febrero 1995, p.37
- Tokman, Victor, E.; Beyond Regulation, The Informal Economy in Latin America, Edición Lynne Rienner, Estados Unidos, 1992, p.3
- Razeto L., Popular organisations and the economy of solidarity in: Popular culture in Chile resistance and survival, Edición Aman K. And Parker C., Western Press, p.81-96.

Documentos de Trabajo

- CGTA, Reseña de la Informalidad en el Mercado Laboral Argentino, 2002, p.7
- CEPAL, The Informal sector and poverty in Latin America, CEPAL, Abril, 1994
- Employment Sector, Women and men in the informal economy: A statistical picture, ILO, 2001
- Freije, S., El Empleo Informal en América Latina y el Caribe: Causas, consecuencias y recomendaciones, documento presentado durante el primer seminario técnico de Consulta Regional sobre Temas Laborales que tuvo lugar en la ciudad de Panamá en Noviembre del 2001
- Gallart, María Antonia, Habilidades y competencias para el sector informal en América Latina: una revisión de la literatura sobre programas y metodologías de formación, SKILLS, Documento de Trabajo n°7, OIT, 2002
- Hussmanns, Ralf, du Jeu, Brigitte, Ilo Compendium of official statistics on employment in the informal sector, Bureau of Statistics, ILO, N°2002-1
- Iglesias, Enildo, Trabajo Decente en la agricultura: situación en América Latina desde el punto de vista sindical, 2003.
- Punto de Encuentro, Informe Especial de la Misión Organizativa a Paraguay, Boletín Electrónico Informativo del Proyecto Educación y Organización para la Acción el Sector Informal, CIOSL ORIT-FNV, Año II, n°12, Octubre 2000
- WIEGO, Adressing Informality, Reducing Poverty: A Policy Response to the Informal Economy, p.1, 2001